SPARTAN OS

ANUBIS

GUÍA DEL PRESENTADOR · PARA LÍDERES · NO APTO PARA DISTRIBUCIÓN PÚBLICA

Spartan OS
La llamada de cuarenta y cinco minutos

Las quince diapositivas con qué decir en cada una, qué señalar, qué no decir, los tiempos, las preguntas que siguen y el cierre. Para Zoom y para la sala.

PHALANX COMMUNITY · PREPARADO PARA LÍDERES Y PRESENTADORES
TASAS SEGÚN LO DECLARADO POR SPARTAN OS EL 7 Y EL 14 DE SEPTIEMBRE DE 2026 Y MOSTRADO EN SPARTANAR.ORG EL 24 DE SEPTIEMBRE · EL BONO PRIMERO, DESDE EL 25 DE SEPTIEMBRE · CIFRAS DE LA CADENA Y DEL PANEL DEL 24 DE OCTUBRE DE 2026 · OCTUBRE 2026
EDICIÓN EN ESPAÑOL

ÍNDICE

Qué cubre esta guía

Una llamada, llevada del mismo modo cada vez: quince diapositivas, cuarenta y cinco minutos, las preguntas que siguen y un cierre que deja los enlaces en pantalla. Cada cifra que esta guía le indica decir lleva su tope y su fecha.

I	Antes de la llamada	03
II	El guion, diapositiva a diapositiva	05
III	Las preguntas que siguen	13
IV	El cierre y las primeras cuarenta y ocho horas	20
V	Las reglas	22

CÓMO USAR ESTA GUÍA

Imprima la Parte II o téngala abierta en una segunda pantalla. La columna izquierda es lo que hay en la diapositiva; la columna derecha es lo que dice, lo que señala y lo que no dice. Los tiempos suman cuarenta y cinco minutos; una llamada que llega a cincuenta y cinco ha aceptado demasiadas preguntas a mitad. Tómelas al final, con la diapositiva 15 en pantalla.

Por qué un guion

La presentación lleva la historia; el presentador lleva los números, y los números dichos en voz alta son los que se repiten. Un líder que dice el tope cada vez que se menciona la tasa enseña a la sala a hacer lo mismo. Un líder que improvisa una tasa enseña a la sala a improvisar. Esta guía existe para que cada presentador de la Phalanx diga lo mismo, con las mismas salvedades, desde las mismas fuentes.

01



PARTE I

Antes de la llamada

Veinte minutos de preparación, los mismos cada vez. La llamada solo está tan al día como el último anuncio que haya leído.

Tasas según lo declarado por Spartan OS, septiembre de 2026. Las tasas flotan; los topes se fijan al entrar. No es asesoramiento financiero.

1 **Lea los tres últimos anuncios**
La sección Noticias de la biblioteca, de lo más reciente a lo más antiguo. Si entre ellos hay un aviso de seguridad, abre la llamada, antes de la presentación.

2 **Revise el panel**
spartanar.org: la tasa flexible por rebase, los precios y descuentos de los bonos, el tope de la bóveda. Si una cifra difiere de Condiciones de hoy, gana el panel; diga la fecha en que la leyó.

3 **Abra las calculadoras**
Tenga las dos calculadoras listas en una segunda pestaña con el precio del día. La primera pregunta después de la llamada es siempre un número; respóndala con los datos de la propia persona.

4 **Prepare la pantalla**
Comparta el PDF, no el PPTX, salvo que presente desde las notas. Cámara encendida. Todos los demás silenciados. Chat abierto para preguntas, respondidas al final.

5 **Envíe el primer mensaje**
El primer mensaje de la sección Mensajes, con el PDF de la presentación, una hora antes. Nadie entra en una llamada en frío.

6 **Decida qué no va a cubrir**
V6 y superiores, la estrategia de TempleRaid, el historial de precio de GD. Si le preguntan, responda en una frase y remita a la biblioteca.

UNA SOLA FRASE ANTES DE LA DIAPOSITIVA 1

«Esta noche quiero mostrarles tres cosas. Quién construyó esto. Qué hace ya la cadena. Y exactamente qué paga, al día, con su tope». Después, avance.

Tasas según lo declarado por Spartan OS, septiembre de 2026. Las tasas flotan; los topes se fijan al entrar. No es asesoramiento financiero.



02

PARTE II

El guion, diapositiva a diapositiva

Quince diapositivas. Cuarenta y cinco minutos. Qué hay en la diapositiva, qué decir, qué señalar y la línea que no hay que decir.



DIAPOSITIVA 01 · 1 MIN

Spartan OS en Anubis Chain

Construido por la fundación que construyó Origin. Opera en cadena propia. Cuatro meses, pagando cada doce horas.

DIGA

Una frase antes de la primera diapositiva: «Esta noche quiero mostrarles tres cosas. Quién construyó esto. Qué hace ya la cadena. Y exactamente cuánto paga, por día». Luego avance.

SEÑALE

Nada. Su cara, no la diapositiva.

NO DIGA

No abra con la tasa.



DIAPOSITIVA 02 · 3 MIN

Otro capítulo de una historia que quizá ya conoce.

Anubis Foundation: dos años, cinco continentes, veinte países, más de cien proyectos. Tres de ellos dieron forma a todo lo que sigue.

DIGA

No se apresure en esta diapositiva. Los líderes se unen a personas, no a productos. Diga los nombres despacio: Origin. WebKey. Melos. Anubis Chain. Luego: «Mismo equipo. Mismo código. Nueva cadena».

SEÑALE

Los cuatro nombres, en orden, y luego la flecha hacia Anubis Chain.

NO DIGA

No nombre a un fundador, una nacionalidad ni una reunión en la que no estuvo.



DIAPOSITIVA 03 · 3 MIN

Ya lo han hecho antes, a escala.

Instantánea histórica del ecosistema Origin en AVE. No son precios de hoy. Prueba de que esta fundación sabe crear un mercado de millones y mantenerlo vivo.

DIGA

Lo importante es la última cifra. Dos años después, el pool sigue ahí y la gente todavía puede vender. «Todos los demás proyectos de esa generación han desaparecido. Este no». Deje que cale.

SEÑALE

La última cifra: el pool que sigue en Polygon dos años después.

NO DIGA

No diga que Origin «nunca perdió a nadie».



DIAPOSITIVA 04 · 3 MIN

La mayoría alquila una cadena. Este tiene la suya.

Anubis Chain opera desde abril de 2026. Comisiones en gasDAI, anclado al dólar. Todo esto está en el explorador público browser.anubispace.org, leído el 24 de octubre de 2026.

DIGA

«Cuando un proyecto funciona en la cadena de otro, el gas, las reglas y el futuro pertenecen a otro». Luego las cifras. Luego: «Cada una de ellas la puede comprobar usted mismo esta noche».

SEÑALE

Chain ID 6714, luego el número de transacciones: 190 millones y subiendo. Diga dónde comprobarlo.

NO DIGA

No lea todos los números; con tres basta.



DIAPOSITIVA 05 · 3 MIN

Dos tokens. Un juego activo. Cifras, no promesas.

RM es el token que gana y usa. GD, token de gobernanza, 390,000 fijos. TempleRaid, con GoPlay, se lanzó el 6 de septiembre. Panel, explorador y DEX al 24 de octubre de 2026 mostraban:

DIGA

Diga «72% en staking» dos veces. Significa que casi tres de cada cuatro tokens están bloqueados y generando, no esperando a venderse. Esa es la cifra que un escéptico no puede rebatir.

SEÑALE

72% en staking. Luego el juego.

NO DIGA

No cite la cifra anualizada del panel.



DIAPOSITIVA 06 · 3 MIN

Cinco flujos. Todos pagan cada doce horas.

Cuatro se abren desde $1. Cada RM que gana pasa por la misma turbina antes de llegar a su billetera.

DIGA

Lea las cinco cifras de la fila superior, de izquierda a derecha, sin comentarios. Luego: «Cada una de ellas llega cada doce horas». Pregunte a la sala cuál es su flujo. Avance antes de que alguien responda.

SEÑALE

Los cinco números de la parte superior, de izquierda a derecha.

NO DIGA

No diga «pasivo».



DIAPOSITIVA 07 · 5 MIN

Pagado cada doce horas. Con tope en dólares.

El capital vuelve a diario desde el primer día. El tope se fija en USDT al entrar. Las tasas flotan con la plataforma; el tope no.

DIGA

Empiece por el tope. «Una tasa sin techo es una historia. Una tasa con techo es un contrato». Luego recorra con el dedo las dos columnas centrales: seis, once, doce, trece dólares al día sobre mil.

SEÑALE

Primero la columna del tope, luego la columna diaria sobre $1,000.

NO DIGA

No diga «garantizado», y no cite una tasa sin su tope.



DIAPOSITIVA 08 · 4 MIN

Mismos $1,000. Cinco cifras diarias.

Tasa diaria simple declarada, sobre $1,000, antes de ingresos de equipo y pagos por rango. Sin capitalización.

DIGA

Señale la quinta barra. «Para esto existe el bono de quema: la cifra diaria más alta, el techo más bajo y la única puerta hacia GD». Luego vuelva a la cuarta: «Esta es la que tienen los líderes».

SEÑALE

La quinta barra (bono de quema), luego de vuelta a la cuarta (360 días).

NO DIGA

No prometa una revalorización de GD.



DIAPOSITIVA 09 · 2 MIN

Compre RM bajo el mercado. Tope y reglas propios.

Los bonos se compran en el mismo panel, pero son otro producto. Un promotor nunca debe presentarlos como staking.

DIGA

Sea breve. «Entrada más barata, mismo techo, sin extras. Unos quieren más tokens; otros quieren la cifra diaria».

SEÑALE

La columna del descuento, luego la columna del tope: el mismo tope.

NO DIGA

No presente los bonos y el staking como un solo producto.



DIAPOSITIVA 10 · 3 MIN

Mismos $5,000, lado a lado. ¿Cuál gana?

Modelo del proyecto: RM a 31 USDT, el bono a 540 días a 24.8954 USDT. Ambos ganan 0.3% cada doce horas, capitalizando. El punto dorado marca la mejor cifra de cada línea.

DIGA

Recorra los puntos dorados de arriba abajo sin leer las cifras: «Bono, bono, bono, luego staking». Luego la línea del veredicto, palabra por palabra: en dinero, ninguno; mismo tope, misma tasa base. El bono lidera los tres primeros meses; desde el día 90 lidera el staking, por cerca de 1%. Staking para la cifra diaria, bono para más RM desde el día uno. Pregunte cuál quiere tener la persona.

SEÑALE

Los puntos dorados, de arriba abajo. Luego la línea del veredicto. Luego la fila del tope: los mismos $25,000 a ambos lados.

NO DIGA

No nombre un ganador. No lea las cifras en dólares como un pronóstico; el modelo mantiene el precio fijo.



DIAPOSITIVA 11 · 5 MIN

Dos líneas, no tres. El rango paga a diario.

8% del ROI de su primer nivel, 4% del segundo, 2% del tercero, cada doce horas. Luego doce rangos diarios desde el pool DAO, más recompensas por diferencial de rango, rango igual y superación (override) de cerca del 10% al 15%.

DIGA

«V1 son $500, tres personas y dos equipos de $10,000. La mayoría de ustedes ya lo tiene en el teléfono. Origin exigía tres equipos de $50,000». Lea de V1 a V5 bajando por la última columna y deténgase. Si alguien pregunta por V6 y superiores, diga las palabras de la diapositiva: aproximado, solo de referencia, determinado por la tasa de recompensa por bloque del día y por la puntuación AICS. Nunca diga «garantizado».

SEÑALE

V1: $500, tres personas, dos zonas de $10,000. Deténgase en V5.

NO DIGA

No venda por encima de V5 a alguien que no ha comprado un bono; no diga que las cifras de referencia son fijas.



DIAPOSITIVA 12 · 2 MIN

Dos líneas, cada una con su volumen. Tres ejemplos.

Su propio staking, sus directos con $100 o más, y dos líneas que llegan al volumen. Todo rango tiene la misma forma; solo crecen las cifras.

DIGA

Señale solo la tarjeta de V1: «Quinientos dólares, tres personas, dos equipos de diez mil. Ese es todo el primer rango». Deje que las otras dos tarjetas muestren la forma sin leer sus cifras en voz alta. Si preguntan por las cifras de V9 o V12: aproximadas, solo de referencia, determinadas por la tasa de recompensa por bloque del día.

SEÑALE

La tarjeta de V1: usted, las dos líneas, los tres directos. Nada sobre V9 ni V12.

NO DIGA

No lea en voz alta las cifras diarias de V9 ni de V12, y no presente ninguna cifra de rango como un objetivo.



DIAPOSITIVA 13 · 4 MIN

Equilibrio primero. Precio después.

O², el protocolo de balanceo adaptativo de RM, es para Spartan OS una primicia mundial: Olympus DAO y Origin, mejorados con reglas que se adaptan al mercado. Equilibra oferta y demanda; protege la liquidez. No fija el precio.

DIGA

Esta diapositiva responde a la pregunta que están pensando: «qué impide que se desplome como los demás». Respóndala antes de que la hagan, y respóndala a su manera: el protocolo protege la liquidez y frena una cascada; no promete un precio. Luego las cuatro tarjetas, una respiración cada una: turbina, impuesto, quema, pool.

SEÑALE

Las cuatro tarjetas: turbina, impuesto, quema, pool. Una frase para cada una.

NO DIGA

No llame a O² un suelo de precio.



DIAPOSITIVA 14 · 2 MIN

Cuatro meses de vida. No cuatro meses tarde.

El primer proyecto en una cadena nueva de una fundación con historial. Las posiciones que importan se toman antes de la segunda y la tercera aplicación.

DIGA

No exagere la escasez. Dígalo una vez: «La segunda aplicación viene en camino. Las personas que construyeron su equipo bajo la primera son las personas sobre las que aterriza».

SEÑALE

La fecha. Cuatro meses de vida.

NO DIGA

No exagere la escasez; dígala una vez.



DIAPOSITIVA 15 · 2 MIN

Añada. Puente. Bono.

Siete pasos, una noche. El bono va primero; el staking, cuando ya está dentro y tiene RM comprados a su líder. Los enlaces: un clic, o escanear con el teléfono.

DIGA

Termine con los siete pasos y deje de hablar. Diga el orden una vez: billetera, red, gasDAI, USDT, el enlace del líder, el bono a 540 días, el reclamo. El staking no es el paso de esta noche; llega cuando ya están dentro y tienen RM comprados a su líder. Deje los enlaces en pantalla: pueden escanear los códigos mientras usted atiende la primera pregunta. No llene el silencio.

SEÑALE

Los siete pasos, luego los códigos para escanear. Diga «bono» una vez. Después, silencio.

NO DIGA

No llene el silencio. No vuelva a enviar la presentación; envíe el primer mensaje.

Los números que va a decir, con sus topes y fechas

CIFRA	DÍGALO ASÍ	TOPE	FECHA
Staking flexible	alrededor del 0.3% cada doce horas, flotante	ninguno; capital retirable	7 sept.; 0.2962% por rebase mostrado el 24 sept.
Staking a 180 días	1.1% al día según lo declarado	4× de la entrada, fijado en USDT	7 sept. 2026 (14 sept.: más del 1.0%)
Staking a 360 días	1.2% al día según lo declarado	4.5× de la entrada, fijado en USDT	7 sept. 2026 (14 sept.: 1.1%)

Tasas según lo declarado por Spartan OS, septiembre de 2026. Las tasas flotan; los topes se fijan al entrar. No es asesoramiento financiero.

CIFRA	DÍGALO ASÍ	TOPE	FECHA
Staking a 540 días	1.3% al día según lo declarado	5× de la entrada, fijado en USDT	7 sept. 2026 (14 sept.: 1.2%)
Bonos de liquidez	RM 1.29%, 11.46%, 16.61% por debajo del mercado	los mismos topes que el staking equivalente	24 sept. 2026, spartanar.org
Bóveda de estabilidad (bono de quema)	desde 500 USDT, 1.5% al día neto	liberación del 250%	7 sept.; tope mostrado el 24 sept.
Staking o bono, con $5,000	el modelo del proyecto a precios fijos: el bono por delante hasta el día 60, el staking por delante desde el día 90 por cerca de 1%	5× en ambos, $25,000	modelo del proyecto, octubre de 2026
Ingresos por niveles	8%, 4%, 2% del ROI en tres generaciones	energía necesaria para retirar	sesión informativa para líderes, sept. 2026
V1	$500 propios, tres directos, 10,000 en cada zona, banda del 5% al 10%	banda, no una cifra	Análisis del modelo económico, p. 16
Impuesto de venta	del 8% al 13%, del 13% al 20%, del 20% al 30% según el tamaño de la caída	se aplica desde una caída del 5% frente a la media de 3 horas	presentación de O², sept. 2026



Tasas según lo declarado por Spartan OS, septiembre de 2026. Las tasas flotan; los topes se fijan al entrar. No es asesoramiento financiero.

03



PARTE III

Las preguntas que siguen

Las objeciones, en el orden en que suelen llegar. La respuesta corta es la que hay que decir; la más larga es para cuando insisten.

01 · ¿ESTO ES UN ESQUEMA PONZI?

Pregunte qué quieren decir y luego responda con el mecanismo. Un Ponzi paga al dinero antiguo con dinero nuevo y lo oculta. Aquí cada pago es una compra: la turbina hace que cada reclamación compre la misma cantidad de RM en el DEX antes de liberarse, la tesorería, la liquidez y las direcciones de los fondos están en un explorador público, y cada posición a largo plazo tiene un tope fijado en dólares el día en que se abre.

La versión honesta tiene tres partes. Primera, lo que se puede verificar hoy: las reservas del puente en Etherscan, las cifras de tesorería y liquidez en el panel de la dApp, las operaciones de RM y las rondas de TempleRaid en browser.anubispace.org, la evaluación de CertiK de los contratos de Spartan OS (cero críticos, cero mayores, tres medios resueltos). Segunda, lo que es la declaración del propio proyecto y no un hecho que se pueda comprobar: las tasas, la hoja de ruta, las cifras de usuarios. Tercera, el riesgo: las tasas flotan, el precio se mueve, el impuesto de venta sube en las caídas y un tope significa que una posición termina. Quien le oiga decir las tres confiará en el resto.

No diga «no puede serlo». No lo compare con un banco. No cite la cifra anualizada.

02 · LOS RENDIMIENTOS SON DEMASIADO ALTOS PARA SER REALES.

Son altos, flotan y tienen tope. De 1.1% a 1.3% al día en una posición a largo plazo es la tasa declarada ese día; el tope es de 4× a 5× de lo que entró, fijado en USDT; el pool flexible paga alrededor de 0.3% cada doce horas y puede moverse. Diga el tope en la misma frase que la tasa, cada vez.

Explique de dónde sale el pago tal como lo describe el proyecto: la emisión de RM, el reparto de la comisión de venta (0.5% plataforma, 1.2% recompra, 1.3% comunidad, 2.0% ecosistema), el impuesto de venta adicional en las caídas y la turbina que convierte cada reclamación en una compra. Luego explique qué lo limita: el tope de cada posición a largo plazo, la instantánea del rebase y el protocolo O², que frena las ventas cuando el precio cae. Alto e ilimitado es un cuento. Alto, con tope y con fecha es una hoja de condiciones.

Nunca diga «garantizado». Nunca proyecte los ingresos de un mes como si la tasa fuera fija.

03 · ¿QUIÉN ESTÁ DETRÁS? NO ENCUENTRO A LOS FUNDADORES.

Anubis Foundation, que construyó Origin (LGNS), WebKey y Melos, y ahora su propia cadena. Anubis Labs es el brazo de financiación; Spartan OS es su primera aplicación. El equipo publica bajo el nombre de la fundación y no bajo nombres personales, algo común en esta parte del sector y que es legítimo que no guste. Lo que se puede comprobar es el trabajo: la cadena está activa desde abril de 2026 con más de 100 millones de transacciones, y los contratos fueron evaluados por CertiK.

La huella de la fundación es pública: dos años, cinco continentes, un centenar de proyectos y la instantánea de Origin con 2.5 millones de tenedores y una capitalización de mercado de $1.4 mil millones en su punto máximo. La dirección de la empresa gestiona Spartan OS con el plan declarado de mantenerlo durante años, y de hacerlo más grande y mejor que Origin. La oficina de Dubái y las reuniones de líderes son donde la gente los conoce en persona. Diga con claridad que los fundadores no son públicos por su nombre, y que quien decide debe sopesar frente a eso una base de código pública, una cadena pública y una auditoría.

Tasas según lo declarado por Spartan OS, septiembre de 2026. Las tasas flotan; los topes se fijan al entrar. No es asesoramiento financiero.

No invente el nombre ni la nacionalidad de un fundador. No afirme haber conocido a alguien a quien no ha conocido.

04 · ¿PUEDO PERDER DINERO?

Sí. RM es un token que cotiza; el valor en dólares de cada pago depende del precio del día. Vender durante una caída conlleva un impuesto que sube con la caída. TempleRaid es un juego de azar. Una posición a largo plazo no se puede deshacer antes de tiempo. Quien le diga otra cosa no está describiendo el programa.

Luego describa lo que el proyecto ha construido para reducir el daño, sin convertirlo en un suelo: topes fijados al entrar para que una posición no pueda perseguir indefinidamente, la turbina que convierte las reclamaciones en compras, O², que sube el impuesto de venta y protege la liquidez cuando el precio cae 5% o más frente a la media de tres horas, el fondo de recompra y el fondo de estabilidad del precio (Price Stability Fund) de 1,000,000 USDT en una dirección publicada. Ninguno de ellos es una garantía. Todos están en la dApp o en el explorador.

No diga «no puede perder». No diga que el precio «siempre vuelve».

05 · ¿POR QUÉ NO PUEDO RETIRAR MIS RECOMPENSAS DE INMEDIATO?

Puede, tras un paso. Cada reclamación pasa por la turbina: usted compra la misma cantidad de RM en RocketSwap, la reclamación se desbloquea a las 24 horas y los RM comprados también son suyos. Los ingresos por niveles necesitan además energía, una unidad por RM, procedente de un staking a 360 días o de quemar RM.

La turbina es el mecanismo que el proyecto señala cuando se le pregunta cómo un token que paga rendimientos diarios se ha mantenido por encima de $30 durante meses: los propios rendimientos son presión de compra. También significa que cada pago cuesta una compra equivalente antes de poder venderse, algo que un promotor debe decir en voz alta. La energía se aplica solo a los ingresos por niveles de 8%, 4% y 2%, no al staking personal, los bonos ni las recompensas de rango.

No describa la turbina como una comisión. No omita las 24 horas.

06 · ¿ESTÁ AUDITADO? ¿MI DINERO ESTÁ A SALVO EN ESTA CADENA?

Spartan OS completó una evaluación de CertiK el 2 de agosto de 2026: contratos de multifirma de gobernanza, tesorería, staking, distribución de recompensas y token principal, con cero hallazgos críticos, cero mayores y tres medios resueltos. GaleBridge fue auditado por CertiK en octubre de 2025. Anubis Chain declara 137 contratos centrales verificados con CertiK y Armor. Cada activo pasado por el puente se acuña uno a uno contra activos bloqueados en contratos de puente que se pueden leer en Etherscan.

La seguridad al entrar depende sobre todo del propio usuario: chain ID 6714, direcciones escritas desde esta página, los primeros cuatro y los últimos cuatro caracteres comprobados, primero una prueba pequeña, la frase semilla en papel. Dos avisos vigentes importan: no existe ninguna app oficial «Anubischat», y CertiK advierte sobre código malicioso reempaquetado en apps de iOS. Reenvíe ambos. Una auditoría cubre el código. No cubre un enlace de phishing.

No diga «auditado» sin decir por quién y cuándo. No envíe enlaces de chats.

07 · ME QUEMÉ CON ORIGIN, O CON OTRO PROYECTO COMO ESTE.

Entonces ya conoce las dos preguntas que importan: qué limita el pago y qué pasa en las caídas. Spartan OS responde a la primera con un tope fijado al entrar y a la segunda con O^2, el impuesto de venta y el fondo de recompra. Origin exigía tres líneas; Spartan OS exige dos. La base de código es la que ejecutaba Origin, en una cadena que ahora es propiedad de la misma fundación.

No discuta sobre el pasado. Pregunte qué les salió mal: normalmente una tasa sin tope, una salida que se cerró o una promesa de un promotor. Muestre el tope, muestre la turbina, muestre la tabla del impuesto de venta y muestre el explorador. Luego deje que decidan el importe, y sugiera primero una posición pequeña. Unos $55 millones siguen en el pool de Origin en Polygon dos años después; eso es un hecho sobre longevidad, no una promesa sobre este proyecto.

No desacredite a otros proyectos por su nombre. No prometa que este es diferente; muestre qué es diferente.

08 · ¿POR QUÉ NECESITO UN ENLACE DE REFERIDO? ESTO ES MARKETING MULTINIVEL.

El programa paga por construir una comunidad, a la vista de todos: 8%, 4% y 2% del ROI en tres niveles, y luego doce rangos pagados desde el pool DAO sobre la línea pequeña. El enlace de referido es la forma en que la dApp sabe quién invitó a quién. Nadie gana con el depósito de un recluta; los ingresos por niveles son una parte de lo que gana la propia posición de esa persona.

Diga qué exige la estructura de rangos antes de decir qué paga: una posición propia, un número de directos desde 100 USDT y volumen en dos líneas, donde la línea grande califica el rango y la pequeña paga la recompensa. La mayoría se quedará entre V1 y V3. Use la calculadora de rangos con sus cifras reales, no con la parte alta de la tabla. El enlace de referido es suyo para usarlo o no; los productos de staking pagan lo mismo en cualquier caso.

No venda la escalera por encima de V5 a alguien que no ha abierto una primera posición. No lo llame «pasivo».

09 · ¿QUÉ PASA CUANDO MI POSICIÓN ALCANZA EL TOPE?

Está completa. Una posición a 540 días que recibió $1,000 ha pagado $5,000 en valor de RM, capital incluido (confirmado el 26 de septiembre de 2026: el capital cuenta dentro del tope y no se paga aparte), y se cierra. Si quiere continuar, abre una nueva. El staking flexible no tiene tope ni plazo; el capital puede retirarse en cualquier momento.

Tasas según lo declarado por Spartan OS, septiembre de 2026. Las tasas flotan; los topes se fijan al entrar. No es asesoramiento financiero.

A las tasas declaradas, las posiciones a 360 y 540 días alcanzan su techo en unos diez meses, antes de que termine el plazo; la posición a 180 días llega primero al final de su plazo. El bono de quema libera el 250% de la orden en unos cinco meses y medio a 1.5% al día. Diga cuál aplica, y que todo esto es aritmética sobre la tasa declarada hoy, que flota.

No describa el tope como una pérdida. No prometa una renovación en las mismas condiciones.

10 · ¿POR QUÉ UN EQUIPO CHINO, Y POR QUÉ TODO SALE PRIMERO EN CHINO?

Porque la fundación lo es, y porque su comunidad se construyó allí primero: los 2.5 millones de tenedores de Origin, los usuarios de Melos y WebKey, los eventos de lanzamiento en Kuala Lumpur y la región. El material en inglés existe porque esa comunidad se está construyendo ahora aquí. La cadena, los contratos y el explorador no tienen idioma.

Esta biblioteca existe por esa razón: los documentos oficiales traducidos o reproducidos tal como se emitieron, los anuncios en inglés llano con su fecha, los tutoriales con subtítulos en inglés y un solo lugar donde comprobar una cifra. Si la preocupación de la persona es en realidad la rendición de cuentas y no el idioma, respóndala con la auditoría, la cadena pública y las reuniones en Dubái.

No lo convierta en una cuestión de nacionalidad. No traduzca una cifra que no ha comprobado.

11 · ¿PUEDO PONER UNA CANTIDAD GRANDE DESDE EL PRINCIPIO?

Puede. No lo haga. Empiece con una cantidad que no echaría de menos, complete un ciclo entero (staking, reclamación, turbina, liberación) y luego decida. El programa recompensa las posiciones a largo plazo, y una posición a largo plazo no se puede deshacer antes de tiempo, así que la segunda decisión debe tomarse con la primera ya cumplida.

El líder que le dice a una persona nueva que empiece con poco es el líder con el que esa persona se queda. Muestre los mínimos: 1 USDT para staking y bonos, 500 USDT para la bóveda de estabilidad, 200 USDT para el apartado de recompensas adicionales en las posiciones a 360 y 540 días. Luego muestre lo que paga cada producto con su cifra en la calculadora, con el tope y la fecha.

No fije un objetivo. No apile productos para un desconocido.

12 · ¿QUÉ PORCENTAJE DE CADA DEPÓSITO VA A LA RED?

Ninguno, porque ese no es el modelo. Spartan OS dice que el capital que entra en el protocolo va al lado de los activos, liquidez, tesorería y liquidez propiedad del protocolo, mientras que RM se acuña contra él según las reglas del protocolo, se bloquea, se libera de forma controlada y se equilibra mediante O^2. Un porcentaje describiría un fondo que reparte depósitos, que el proyecto dice que no gestiona.

Dé los dos lados en una sola frase: qué activos del protocolo crea el dinero, y qué oferta futura de RM se crea contra él y cómo llega al mercado. Luego entregue la propia pregunta de diligencia debida del proyecto: por cada unidad de capital, qué activos se crean, qué oferta de RM o pasivo futuro se genera, cómo se libera y qué lo equilibra frente a la demanda y la liquidez reales. Señale los datos que la responden: emisión neta de RM, volúmenes de recompra y quema, POL y profundidad de liquidez, retención, y la caída y recuperación del 13 de septiembre.

No invente un porcentaje para satisfacer la pregunta. No diga que los mecanismos garantizan nada; la declaración dice que no pueden controlar el comportamiento.

13 · RM NO ES MÁS QUE EMISIÓN QUE SE VENDE. TODOS ESTOS TOKENS ACABAN COMO PRESIÓN DE VENTA.

Ese es el riesgo en torno al cual está construido el diseño, y el proyecto lo dice en sus propias respuestas de diligencia debida. RM no llega al mercado cuando se acuña: el staking a largo plazo, los bonos a 360 y 540 días y la capitalización lo retienen; cada reclamación Turbo necesita una compra del mismo tamaño, que luego pasa un periodo de silencio de 24 horas; el RM quemado por energía sale de la oferta para siempre; O² eleva la protección del lado vendedor cuando las ventas superan a las compras; y las aplicaciones están pensadas para consumirlo. Nada de eso garantiza un precio.

Deles las cifras que vigilar en lugar de un argumento: nueva oferta de RM frente a la oferta en circulación, demanda de compra Turbo, RM bloqueado a largo plazo, RM quemado y profundidad de liquidez. Son las métricas del propio proyecto, y todas están en el panel o en el explorador. La única frase que conservar: los mecanismos mejoran la estructura de la oferta y la demanda; si la demanda crece lo suficiente para absorber la oferta es lo que mostrarán los datos, y nadie puede prometerlo.

No diga que RM no puede caer. No diga que O² detiene las ventas; frena una cascada y da tiempo a la liquidez.

14 · ¿TEMPLERAID ES UN JUEGO DE APUESTAS?

Es un juego de azar con dinero en juego, on-chain, con aleatoriedad demostrable y rondas de sesenta segundos, y un jugador puede perder lo que apuesta. Es una aplicación dentro de Spartan OS, no el programa. Nadie necesita jugarlo para hacer staking.

El proyecto describe un mecanismo de seguro detrás y las rondas se pueden leer en el explorador. Diga el riesgo antes que la ventaja, cada vez, y nunca envíe el juego a alguien que preguntó por el staking.

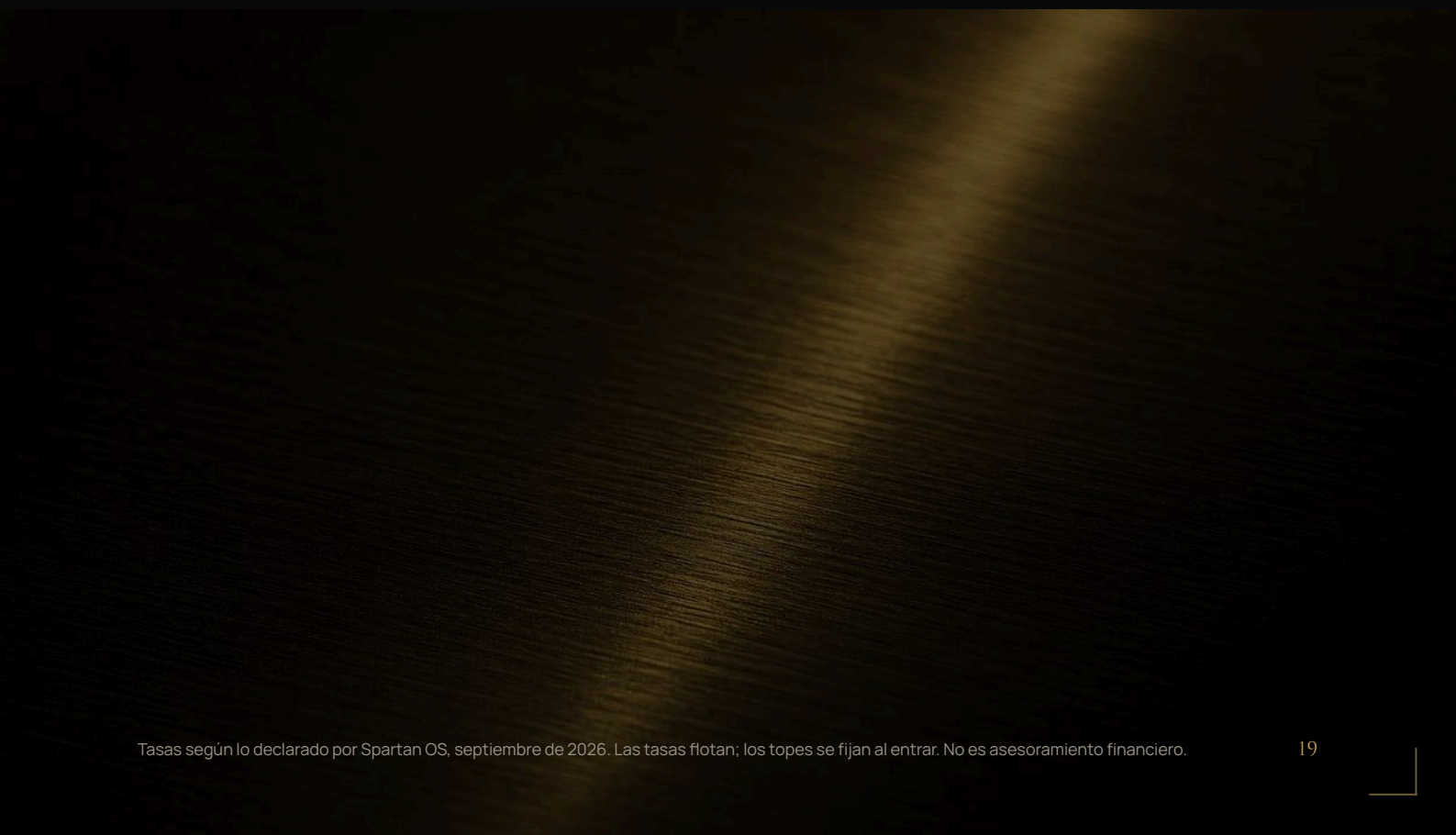
No describa TempleRaid como ingresos. No lo envíe a nadie menor de 18 años ni en una jurisdicción donde sea ilegal.

15 · LOS 35 MILLONES Y «LOS 50 MILLONES A CONTINUACIÓN» SUENAN A PROMESA.

Son las cifras del proyecto, con la etiqueta que el propio proyecto les pone. 35 millones de USDT es la base total de capital declarada a 26 de septiembre de 2026. 36 millones y 50 millones son lo que el mensaje a los socios internacionales llama objetivos de desarrollo, y el mismo párrafo dice que no son garantías de rendimientos ni del precio de RM, que lo fijan la oferta y la demanda, la liquidez y el desarrollo del ecosistema.

Envíe el mensaje entero en lugar de la línea del hito. Su argumento es lo contrario de una promesa: el proyecto alcanzó los 35 millones a través de un ciclo que incluyó una corrección y un periodo en que la confianza se puso a prueba, y cuenta esa historia a los nuevos mercados para que no confundan el crecimiento con una línea recta. El lector puede contrastar las cifras del panel en Condiciones de hoy con los 35 millones y sacar su propia conclusión sobre la distancia hasta los 50.

No diga «vamos a llegar a 50 millones». No convierta un objetivo en una fecha. No cite los hitos sin la frase que los sigue.



04

PARTE IV

El cierre y las primeras cuarenta y ocho horas

Termine con los siete pasos y deje de hablar. El bono es la primera posición; el staking viene una vez que la persona está en el sistema y tiene RM comprados a usted. Lo que ocurre en los dos días siguientes a la llamada decide si valió la pena hacerla.

Tasas según lo declarado por Spartan OS, septiembre de 2026. Las tasas flotan; los topes se fijan al entrar. No es asesoramiento financiero.

1. **Deje la diapositiva 15 en pantalla**
   Los siete pasos y los códigos para escanear. Tome la primera pregunta con ella en pantalla; no vuelva a los números.

2. **Responda la pregunta del número con la calculadora**
   Alguien preguntará qué paga su cantidad. Abra la calculadora, introduzca su cantidad, lea en voz alta el día uno, los treinta días y el tope, y envíe el texto de resumen.

3. **Envíe el segundo mensaje en la hora siguiente**
   El segundo mensaje de la sección Mensajes, con el one-pager 06 y el enlace a Cómo empezar. Nada más.

4. **Programe el recorrido guiado**
   Ofrezca quince minutos de pantalla compartida para los primeros cuatro pasos: billetera, cadena, gasDAI, USDT. La mayoría de las pérdidas ocurren en el puente con un enlace sacado de un chat, y el patrocinador se vincula en el paso 5, así que el registro se hace con usted.

5. **Registre a través de su enlace, en persona**
   La dApp vincula al patrocinador en la primera conexión y no se puede cambiar. Haga el registro en el recorrido guiado, con su enlace, no enviándolo a un grupo. La primera posición es el bono a 540 días, leído en la pantalla; el staking viene después, una vez que la persona está dentro y tiene RM comprados a usted.

6. **Anote lo que no pudo responder**
   El botón «Pregunta sin respuesta» de la biblioteca. La siguiente edición la incluye.

EL TAMAÑO DE LA PRIMERA POSICIÓN

Dígalo antes de que pregunten: empiece con una cantidad que no echaría de menos, complete un ciclo entero del bono y luego decida. Una posición a 540 días no se puede deshacer antes de tiempo. El líder que dice esto es el líder con el que la gente se queda.

05



PARTE V

Las reglas

Seis reglas del documento para líderes. A un presentador que las cumple se le puede confiar una sala.

EMPIECE POR EL TOPE

Una tasa sin techo es un relato; una tasa con techo es una condición. Diga el tope en la misma frase que la tasa, cada vez.

CITE LA BANDA, NUNCA EL MÁXIMO

El flexible es una cifra flotante. V3 es del 10% al 20%. El impuesto de venta con una caída del 10% es del 13% al 20%. El máximo de una banda no es el programa.

EXPLIQUE LA TURBINA ANTES QUE LAS RECOMPENSAS

Cada pago es una compra: compre los mismos RM, espere 24 horas, libere. Dígalo antes de que alguien imagine un botón de retirar.

NOMBRE LO QUE NO ESTÁ PUBLICADO

La correspondencia AICS, el corte del rango igual, las reglas del diferencial, la ponderación de las recompensas adicionales. Diga «no publicado» en lugar de adivinar.

MANTENGA SEPARADOS EL MATERIAL PÚBLICO Y EL DEL PROGRAMA

La presentación y los one-pagers son para cualquiera. El documento para líderes, el one-pager 07 y esta guía son para líderes, detrás de la contraseña.

DIGA CUÁLES SON LOS RIESGOS

El precio, el impuesto de venta, el tope que cierra una posición, los enlaces de phishing, la cadena equivocada. Antes, no después.

Presente los archivos tal como se emitieron

Traduzca con aprobación. Nunca edite una cifra. Nunca añada una tasa a un vídeo ni a una tarjeta. Tome las direcciones y los enlaces de la sección Condiciones de hoy de la biblioteca o de las cuentas oficiales, nunca de un chat, por muy importante que parezca quien los envía. Ninguna cuenta oficial pedirá nunca una frase semilla, y usted tampoco.

